如何铺垫朋友圈 （李建辉微信18007276954）

汉草古坊官网www.hbhcgf.com

第一天，今天闺蜜某某来看我了，我好开心呀，她可是专门抽空来我家看我的哦😄 我们虽然认识很久了，但是因为家庭工作原因很少见面，几年不见闺蜜某某变得更漂亮了，她还给我送了一贴面膜，说她自己在用这款面膜。而且效果还不错，让我也试用，我晚上试试看（配面膜图片）

拿到面膜当天晚上发：

刚试了一下，这面膜还确实不错，不仅挺服贴的，还有超多精华，用完面膜皮肤挺润的，抹上去光光的，最后没有用完的精华我直接抹脖子了，节省吧 娶媳妇就要我这样，爱美又节省，洗洗脸睡觉喽 晚安

(配自己用面膜图片)

第二天，感谢闺蜜某某的推荐，这两年忙工作如果是宝妈就说在家带宝宝，根本没时间贴面膜，昨晚用完亲爱的送的试用面膜皮肤嫩嫩的，滑滑的，今天早上皮肤质感也不错，光光的 感觉不错，准备直接找她再买一盒继续试试，如果效果好，以后就选它了❗（配一自己的照片）

第三天，同城就是快啊😊 😊面膜拿回来了，迫不及待的拆开一贴准备晚上继续用，期待皮肤美美哒（配自己敷面膜照片）

收到一盒面膜当天发：

闺蜜说，想要皮肤，用一贴面膜是有效果的，但是想皮肤更好，没有皮肤问题就必须坚持使用，贴片面膜睡觉啦，期待明天皮肤润润哒～

第四天，早安亲们 闺蜜给的面膜还挺不错的，用了两贴，皮肤已经有变化了，水嫩嫩的，再用几天看效果，好的话以后就用它了 （配昨天和今天敷面膜的照片）

第五天：最近晚上都习惯敷面膜了 亲戚们都说我皮肤变得越来越好了 我笑了笑，没告诉他们我这个秘密 我是不会告诉你们我在用面膜的😂😂😂能看出来最后一张贴面膜了吗😂😂😂

第六天：这几天天天都在用这个面膜用了这个金黄色包装的面膜感觉确实不错，我还去咨询了一下闺蜜面膜的安全度，因为好多面膜都含有铅，汞，荧光剂😱不敢乱用😁 她直接给我甩了几张图👇 ，如有问题悬赏10万😱 😱 😱 看到这样检测报告，我瞬间折服了👏👏👏

当天晚上发：闺蜜说女人是水做的，再晚也不能忘了给皮肤补水 我也一直坚持做，也感觉皮肤越来越好了，没有以前那么干了，特别是T区也没有那么油了，皮肤光光的，心情也很美，感谢闺蜜推荐的面膜

第七天，哇塞，今天居然在电视上看到我敷那款面膜的广告，而且还在央视👍👍👍，用了闺蜜推荐面膜，快一周啦感觉皮肤每天都在变好，皮肤真的有变化了，滑滑嫩嫩的，肤色也变好了😘😘😘闺蜜说，p我都快成了面膜的免费推广员了，这么爱这款面膜，还不如做代理呢❓

第八天：

昨晚我睡的晚，一直在想闺蜜说的话，这款面膜是我自己亲身试用如果推荐给朋友，说服力肯定很好，但是我从来没有做过销售，也不会跟别人交流，闺蜜说，让我不用担心公司有政策总监，经理专门就是下市场可以手把手面对面扶持代理的，不会卖货公司给方法，如果卖不掉还给退，我真没见过政策这么好的公司，所以我决心把好东西分享给更多的人❗❗️❗️（配面膜广告图片加自己拿货的图片）

第九天：我已经正式成为汉草古坊古坊某某地区的代理了，天时地利人和，就差东风大货到了😃😃😃

第十天：我发现我越来越喜欢用【汉草】了！以前朋友问我说你用什么化妆品，我都有点不好意思说 但是现在的，我可以很自信的说！【汉草】不但很亲肤，还很服帖，精华液也很多！我现在超爱

李建辉汉草古坊团队朋友圈打造

💝💝不要把微商想得太复杂，其实说得简单些就是批发零售一起来，又不需要店面租金，装修费用，员工工资，只需要自己的货钱，而且几百、几千也可以操作起来，有魄力的就做大，兼职，附带都可以，每天快乐生活，每天看到钱款入账，选好一个产品，交朋友和卖货，就这么简单。欢迎你们的加入👏🏻👏🏻我们的汉草事业！

我要怎么开始？

先不急着狂刷朋友圈，微信朋友圈是你每天生活的精彩分享，而微营销是你真实、真心把好产品分享给身边的人。 所以，刚刚开始做的伙伴先分享自己是怎么与小草结缘的，接着晒自己和小草的相关图片与使用小草的真实感受，后再分享自己为什么会选择做微商或者代理汉草古坊的一个过程，（不要狂刷屏）然后分享一些产品的相关资料：生产许可、各项检查和报告、产品优势和特点等等......不要一昧的复制，多分享些自己的内容，那样才是给朋友真实的存在感。

做微商发朋友圈内容的目的是什么？证明你是一个有价值的人，吸引好友喜欢你这个人。朋友圈是用来分享价值传递能量的，要用恰当的方式经常分享好友感兴趣的信息，每个人的价值都是不一样的，你要发现你的价值是什么，你能给别人带来什么？

1、晒风格

每个人在朋友圈都要展现出自己独有的风格来，不管是乖乖女，女强人还是其它什么的，总之朋友圈一定要有自己的风格。

2、晒品牌

你卖的是什么品牌，你产品有什么独特的卖点，也就是最能打动客户的功能！

3、晒反馈

有些时候就算你说一百句好，还不如你的客户说一句好，客户见证是促成交最有利的手段。

4、晒咨询：说明你的产品很🔥爆

5、嗮代理

当你做大了之后，一定要不时的晒代理的成绩，这样才能吸引更多的人来做你代理。

6、嗮收入

可以晒下自己每个月的销售额，让代理看到你每个月都在成长，也从侧面反应了你的实力。

7、晒授权书

展示你的实力，增加信任。这样不管是对零售还是招代理都有很大的促进作用。公司允许你去销售他们的产品，如果你连授权书都没有的话，公司都不认可，那你的顾客会认可你吗？

8、晒团队

适当的晒下平时团队的一些活动，也让客户知道我们是有强大的团队做后盾的，是有足够的实力的，跟着我们做没错。

9、嗮讲课

进了团队之后记得要晒下你给团队的培训，让人感觉跟你做可以学到东西，可以成长。

10、晒忙碌，嗮进步

这样可以向客户还有代理传达一个你的产品卖的很火的信号，让代理看到你的成长，侧面的让自己的实力增加。

另外，经营朋友圈也要有匠人精神。每一段文，每一句字，每一个标点符号，每一张图片，甚至每一条回复，都是我们的作品。要用心去做，不能一味随波逐流，多尝试原创，认真坚持，经营出自己的朋友圈风格！

对于新手微商来说，不疯狂的刷屏卖货，先积累好友数，有人卖货，没人独自吆喝，先积累信任度，增加自己的曝光率比增加产品曝光率好的多

前期都是向好朋友分享的，好朋友会分享给她的朋友圈的，所以这个是复制裂变的模式

你是特约，你只零售，你是二级，你就10盒10盒的卖，你是一级，你就100盒100盒的卖，这就是格局！

过敏分三种：1干敏；2油敏；3激素敏。

一、什么是干敏？什么是油敏？什么是激素敏？

①干敏——干敏的症状是敷面膜，会刺痛，用水乳会刺痛，甚至出现痒的症状。这不代表产品有问题，只能说您太缺水了。

解决方案——持续敷三天面膜，然后隔天再敷一次，一个星期会有所缓解。

②油敏——就是外油内干的肌肤，老是感觉脸油油的，长痘，长包，好多亲认为这是过敏导致的，所以一直拼命的控油，其实大错特错了，越是这样的肌肤越应该补水，只要把肌肤内在缺的水分补足了，脸自然也就不油了，当然这种过敏也会有所缓解咯！

③激素敏——是因为长期使用含激素、铅、汞超标的产品导致的。那些一个星期见效的产品，说它不含激素是不可能的。长期使用会让皮肤角质层越来越薄，当停止使用会很不适应。换什么产品都会出现过敏现象，脸上出现红、肿、痒等症状。像这样的朋友，不要急，不要慌，坚持使用一段时间纯天然无添加的护肤品就会有所改变，等肌肤内的激素毒素排出来就好了。

很多姐妹在使用面膜的过程中是不是会遇到很多疑惑呢？有的姐妹用面膜后突然起痘痘，或者是有痒的感觉，就觉得是使用产品过敏了，对产品产生质疑，其实弄清楚皮肤的基本常识，你就知道为什么会这样了，今天小编和大家一起分享一下使用面膜的一些心得。

1、面膜正确的使用方法

平均一个星期2-4次（视肌肤情况以及面膜品种而定）。

【一般性肌肤】每次15-20分钟，一般不要超过20分钟，洗掉后再做基础保养；

【敏感性肌肤】每次6-10分钟洗掉，春秋季肌肤很容易敏感，所以要掌握好敷面膜的时间，否则容易过敏。

2、皮肤排异反应

皮肤排异反应（俗称过敏）是十分正常的现象。通常出现在：

第一：很少用化妆品的人；

第二：长期使用一个牌子，换护肤品后有个适应过程；

第三：皮肤本身敏感；

第四：之前使用过激素类产品；

第五：敷面膜时间过长，一般10-20分钟即可，时间太长会导致皮肤缺氧性过敏；

第六：连续几天使用，皮肤营养达到饱和，皮肤吸收不了，导致营养过剩，有这种现象不建议天天使用，根据肌肤状况而定。

3、过敏的处理方法

1/肌肤感觉刺痛处理

刺痛完全是我们的面部缺水和有隐形伤口引起的。当我们的顾客用第一片出现皮肤长时间刺疼的时候，一定要先停一下。先观察，再做决定，如果整个过程十分刺痛的话，停一天，没有任何问题，隔一天再敷。期间建议擦保湿的水、乳、霜。

2/轻微发红或发痒处理

首先停用家里所有的化妆品，然后用冰箱里的冰镇水，敷脸十至十五分钟，一天三到四次，基本上一天就解决了。

轻微发红就要用干净的毛巾，浸水之后用一个干净的保鲜袋装好，放冰箱里冷藏十分钟，然后敷脸十五分钟，一天四次。

3/疹子和痘处理

这类问题什么原因导致的呢？

第一种原因：使用过功效类产品

比如美白、祛斑、涣肤的这类功效，这种人的皮肤沉积是非常厉害的。当产品进入肌肤时，它会有刺激，有一个排毒的过程，这时候就容易出现红疹；

第二种原因：经常化妆，卸妆不干净

经常化妆的妹纸，使用彩妆的妹纸，平时又特别不注意清洁，肌肤就会出红色的小疹子或没有颜色的疹子，这是因为我们的毛孔堵塞，本身的毛孔里面就有很多脏东西，堵塞了，这时候面膜的精华进入肌肤，就会有这样的反应。

4、长痘有两种方式

第一种

是本身肌肤就有痘的潜伏期，当面膜进去，加速它代谢的时候，痘就会往外长，其实这是个好现象。当痘成熟以后，排出脓点后，就会好了；还有就是自我可以吸收，这种肤质的话长痘也不用担心。

第二种

是本身就长痘的，面部皮肤很糟糕的，密密麻麻地长了满脸的痘，有脓，这种肤质本身就是属于内分泌已经失调。

像这种有痘的肌肤，一定是5天或者一个星期用1次，一定要清洗，而且使用之前建议用粉刺针清理干净，包括男士那种皮肤很油、长痘、长座疮的，将肌肤清洁消炎后，在使用面膜敷上10-15分钟。

好文章

【汉草古坊】🔥🔥一款不挑客人的护肤品，你长痘 🌹你易过敏🌹你红血丝🌹你有色斑🌹你角质层损伤🌹你油脂分泌旺盛🌹亲爱的不管你怎样，从你选择🌾🌾那一刻开始，她就像闺蜜一样呵护你，永远不会伤害你—— 【汉草古坊面膜】值得你信赖

🍀🍀面膜是一个女人的最低消费，✨不要一味的只知道化妆，🌟要懂得保养，因为化妆是给别人看的，而卸妆是给自己看的，😖不想欺骗自己，就要好好敷面膜，💥好皮肤是由内而外的水润嫩白，💦而不是擦上粉底后修饰的白，面膜是每个爱保养的女人的必备品💪🏻

‍🍀🍀如果您买了面膜。却不按时敷，好几天才想起来用一次，您却奢望皮肤水嫩❗️光彩照人💃🏻💃🏻💃🏻这就好比，孩子在学校缴了学费，而三天打鱼两天晒网的学习，您却奢望他考上清华北大是一样的 💐💐付出＝回报[💦💦💦坚持＝结果 [✊✊记得按时做面膜😍😍😍

给你讲一下哈 ，我们的汉草古坊新品面膜采用台湾进口385材质蚕丝膜，市面上有好多的面膜材质，纺布，棉布，蚕丝，纤纶等，但是唯独只有385面膜做到了无毒无害，环保，贴与皮肤轻薄如翼，柔软到可以垃丝，而且透气性非常好，为什么叫他385面膜纸，是因为他可以承载38.5克的精华液🙏，是面膜中精华液承载量最多的一款面膜布， 而且385面膜材质过敏率及低 ，大家试用的时候有没有发现，那个蚕丝面膜有个方形的小洞洞，他是镂空的，说明它承载的精华液是比较多的，不像我们市面上用的那种棉布的，它是没有办法渗透到肌肤的深层组织的，

此蚕丝面膜布不变行，不缩水，隐形效果很好贴合效果也非常好。

🍀🍀面膜，你敷不敷，它都会慢慢普及；衰老，✨✨你愿不愿意，它每天都在发生。问题发生在别人身上，那叫故事，发生在自己身上，那就是事故🌺🌺！护肤，不能改变生活，但能防止生活被改变！护肤不能停止衰老，但能延缓衰老！主宰自己的命运，重获新生美肌！🎉🎉🎉

..面膜这东西，经常用的觉得必不可少，不常用的觉得可有可无，不用的更觉得无所谓了，其实，面膜就好比喝水，一口饮尽的感觉肯定没有浅尝而止，细水长流的感觉来的畅爽 所以水要慢慢喝，面膜要时常敷 送给每个爱美的你，秋高气爽你开始补水了吗？

汉草古坊面膜一盒68，十盒特约代理价380元，没有闺蜜价，亲情价，朋友价，这面膜直接厂家直销的，🌻 公司控价非常严格，乱价者第一时间断货，取消授权资格！你说，我能乱价吗？😂 😂 😂

✿•👸昨天有人问我说：汉草古坊.怎么这么便宜，现在我来告诉你：💝💝💝第一，我们不打广告，省去了高额广告费用；💝💝第二，我们不找明星，网红代言，试想，让范冰冰拿上一盒亮相，你以为68一盒还买得到吗？💝第三，厂家一手货源，省去了中间渠道费用，我们有自己的工厂，自己科研团队，无需代工，无需买配方。💝💝💝第四，我们没有找大v团队操作，汉草古坊全国12大团队，都是草根出身。💝💝我们的宗旨就是：打造老百姓真正用得起的好面膜！（关于品质方面我想说：多少人梦寐以求想得到这10万块！可惜呀，💝至今还木有人拿到哦～ ）

🎀🎀【💎女人为什么离不开面膜💎】

🍃🍃面膜和早餐一样，不是你用一盒就能解决一辈子肌肤问题 早餐要天天吃..面膜要经常敷..才能达到理想的保养效果✨不要等到饿坏了才想起吃饭，不要等到肌肤问题出现了才想起敷面膜 美妞们，记住了吗

【汉草古坊】🔥🔥一款不挑客人的护肤品，你长痘 🌹你易过敏🌹你红血丝🌹你有色斑🌹你角质层损伤🌹你油脂分泌旺盛🌹亲爱的不管你怎样，从你选择🌾🌾那一刻开始，她就像闺蜜一样呵护你，永远不会伤害你—— 【汉草古坊面膜】值得你信赖

🍀🍀面膜是一个女人的最低消费，✨不要一味的只知道化妆，🌟要懂得保养，因为化妆是给别人看的，而卸妆是给自己看的，😖不想欺骗自己，就要好好敷面膜，💥好皮肤是由内而外的水润嫩白，💦而不是擦上粉底后修饰的白，面膜是每个爱保养的女人的必备品💪🏻

‍🍀🍀如果您买了面膜。却不按时敷，好几天才想起来用一次，您却奢望皮肤水嫩❗️光彩照人💃🏻💃🏻💃🏻这就好比，孩子在学校缴了学费，而三天打鱼两天晒网的学习，您却奢望他考上清华北大是一样的 💐💐付出＝回报[💦💦💦坚持＝结果 [✊✊记得按时做面膜😍😍😍

给你讲一下哈 ，我们的汉草古坊新品面膜采用台湾进口385材质蚕丝膜，市面上有好多的面膜材质，纺布，棉布，蚕丝，纤纶等，但是唯独只有385面膜做到了无毒无害，环保，贴与皮肤轻薄如翼，柔软到可以垃丝，而且透气性非常好，为什么叫他385面膜纸，是因为他可以承载38.5克的精华液🙏，是面膜中精华液承载量最多的一款面膜布， 而且385面膜材质过敏率及低 ，大家试用的时候有没有发现，那个蚕丝面膜有个方形的小洞洞，他是镂空的，说明它承载的精华液是比较多的，不像我们市面上用的那种棉布的，它是没有办法渗透到肌肤的深层组织的，

此蚕丝面膜布不变行，不缩水，隐形效果很好贴合效果也非常好。

🍀🍀面膜，你敷不敷，它都会慢慢普及；衰老，✨✨你愿不愿意，它每天都在发生。问题发生在别人身上，那叫故事，发生在自己身上，那就是事故🌺🌺！护肤，不能改变生活，但能防止生活被改变！护肤不能停止衰老，但能延缓衰老！主宰自己的命运，重获新生美肌！🎉🎉🎉

..面膜这东西，经常用的觉得必不可少，不常用的觉得可有可无，不用的更觉得无所谓了，其实，面膜就好比喝水，一口饮尽的感觉肯定没有浅尝而止，细水长流的感觉来的畅爽 所以水要慢慢喝，面膜要时常敷 送给每个爱美的你，秋高气爽你开始补水了吗？

汉草古坊面膜一盒68，十盒特约代理价380元，没有闺蜜价，亲情价，朋友价，这面膜直接厂家直销的，🌻 公司控价非常严格，乱价者第一时间断货，取消授权资格！你说，我能乱价吗？😂 😂 😂

✿•👸昨天有人问我说：汉草古坊.怎么这么便宜，现在我来告诉你：💝💝💝第一，我们不打广告，省去了高额广告费用；💝💝第二，我们不找明星，网红代言，试想，让范冰冰拿上一盒亮相，你以为68一盒还买得到吗？💝第三，厂家一手货源，省去了中间渠道费用，我们有自己的工厂，自己科研团队，无需代工，无需买配方。💝💝💝第四，我们没有找大v团队操作，汉草古坊全国12大团队，都是草根出身。💝💝我们的宗旨就是：打造老百姓真正用得起的好面膜！（关于品质方面我想说：多少人梦寐以求想得到这10万块！可惜呀，💝至今还木有人拿到哦～ ）

🎀🎀【💎女人为什么离不开面膜💎】

🍃🍃面膜和早餐一样，不是你用一盒就能解决一辈子肌肤问题 早餐要天天吃..面膜要经常敷..才能达到理想的保养效果✨不要等到饿坏了才想起吃饭，不要等到肌肤问题出现了才想起敷面膜 美妞们，记住了吗